

SAMENWERKING MBS EN BMC LEVERT KLANTEN BELANGRIJKE VOORDELEN OP

ZUSTERBEDRIJVEN PAKKEN SAMEN PROJECTEN AAN

Het Roeselaarse bedrijf MBS BVBA is al achttien jaar dé specialist inzake service in transportbanden. In 2008 nam het bedrijf het nabijgelegen BMC BVBA over, dat instaat voor service in constructie en onderhoud. De investering in mensen bracht via ervaren projectleiders de nodige knowhow in het bedrijf. Nu wordt het ontwerpen en realiseren van een compleet transportsysteem één project, van het ontwerp over de levering van de benodigde componenten en de fabricage tot de montage ervan. De klant heeft één aanspreekpunt en geniet van de gedeelde kennis binnen de twee bedrijven, een snellere realisatietijd en een prijsvoordeel.



Sinds begin dit jaar kunnen MBS en BMC grote projecten samen aanpakken van a tot z. De nabijheid van beide bedrijven en de gedeelde ervaring zijn daarbij grote troeven

GEINVESTEERD IN MENSEN

MBS BVBA heeft al vele jaren de knowhow in huis op het vlak van transportbanden en dat inzake toepassing ervan in alle sectoren. Bij BMC BVBA werd de jongste jaren vooral geïnvesteerd in ervaren projectleiders op het vlak van transportsystemen. Ervaring die zich uit in het met de klant kunnen meedenken over de beste oplossing voor zijn noden inzake intern transport, het omzetten van dat idee in een gedetailleerd ontwerp en het opvolgen van de realisatie in atelier en montage bij de klant van het eindresultaat. "We kunnen beide bedrijfsactiviteiten perfect aan elkaar koppelen, maar zover kwam het tot dusver niet, bij gebrek aan gekwalificeerd personeel. Onlangs is er echter fors geïnvesteerd in mensen, waardoor we nu wel samen grote projecten kunnen aanpakken, en dat in de meest uiteenlopende nijverheden. Zo konden we dit voorjaar al complete installaties realiseren in de aardappel-industrie, de verwerking van marmer en de productie van spaanderplaten", zegt commercieel directeur Olivier Myngheer.

VOORBEELDPROJECT

Als voorbeeld van een totaalproject waarbij de synergie tussen beide bedrijven duidelijk tot uiting komt, verwijst de commercieel directeur naar twee installaties die onlangs gerealiseerd werden in een voedingsbedrijf dat aardappelen verwerkt tot diepvriesfrieten. "Het eerste project betreft de aanvoer van de aardappelen vanuit de verschillende opslagbunkers naar de productielijnen. Onze klant heeft een

tweede productielijn gebouwd die via toevoerlijnen van aardappelen moet worden voorzien. Dit moest binnen een tijdspanne van drie tot vier weken gebeuren, wat voor dergelijke constructies zeer kort is. Bovendien moest een ingenieus kleppensysteem ontwikkeld worden om de aardappelen over de juiste transportbanden te sturen. Dit doel kon echter gerealiseerd worden doordat BMC een eigen studie- en tekenafdeling heeft, en de transporteurs in eigen beheer worden gemaakt. Terwijl BMC zich bezig houdt met de productie van de stukken, zorgt MBS ervoor dat de nodige onderdelen zoals trommels, trogstellen, rollen ... op tijd geleverd worden", aldus Myngheer.

"Het tweede project was het bouwen van een rvs-frame met kunststoftransportband voorzien van golfanden en meenemers, zodat het transport van een afgewerkt product zo weinig mogelijk verlies kent. Gezien het hoogteverschil dat overbrugd moest worden, werd een 'knikchassis' gebouwd." (zie inzetfoto)

"Hiervoor moest een juiste capaciteitsstudie worden uitgevoerd en tevens diende het optimale bandtype door MBS te worden bepaald. Voorheen gebruikte de klant alleen modulaire transportbanden die vaak verlies van product veroorzaken, wat op jaarbasis veel geld koste. Ook naar reiniging toe is een kunststoftransportband makkelijker te reinigen dan een modulaire transportband."

"Waar we het bij het eerste project hebben over 'zwaar transport', kunnen we dit 'licht transport' noemen", vervolgt de commercieel directeur. "Het gaat hier al om het eindproduct, waardoor er ook bijzondere aandacht ging naar het intact houden van het afgewerkte product tijdens het transport."

"Beide projecten werden binnen de vooropgestelde levertermijn tot een goed einde gebracht door de samenwerking tussen beide bedrijven. Ook voor de montage bij de klant werd op monteurs van beide bedrijven een beroep gedaan, zodat we werkelijk kunnen spreken van een gezamenlijk uitgevoerd totaalproject."

KLANTENVOORDELEN

De voordelen die de klanten halen uit deze samenwerking, zijn legio. "Vooreerst kunnen wij elk in ons eigen domein grote volumes afnemen, wat resulteert in een scherpe prijs. We bundelen nu ook onze gedeelde kennis, waardoor de klanten één aanspreekpunt hebben voor totaalprojecten op maat, vanaf het design tot de eigenlijke installatie op de werkvloer. Tot slot is het zeker ook een voordeel dat beide bedrijven dicht bij elkaar liggen. Hierdoor zijn te herstellen onderdelen snel in het BMC-atelier en tegelijk kunnen deze en nieuwe stukken, nodig voor (spoed)interventies, via de MBS-montageploegen snel bij de klant geleverd en geïnstalleerd worden."

MBS BVBA
Industrieweg 72
8800 Roeselare
051/24.94.54
051/24.94.55
info@mbsgroup.be
www.mbsgroup.be

BMC BVBA
Vloedstraat 12
8800 Roeselare
051/69.09.66
051/69.09.85
info@bmcroeselare.be
www.bmcroeselare.be

